



Charlène Cardon



CHARGÉE DE RECRUTEMENT

06 24 86 60 06

cardon.charlene@yahoo.fr

121 Boulevard Aristide Briand,
91600 Savigny-sur-Orge

Chargée de recrutement passionnée, je conjugue instinct commercial et expertise RH pour connecter les talents aux opportunités.

Volontaire et fédératrice, j'avance avec énergie et persévérance pour atteindre des résultats concrets.

EXPÉRIENCES

Responsable Boutique
Octobre 2025 à Mars 2026 – Rejoué CDD

- **Encadrement et management** : salariés, stagiaires, bénévoles
- **Développement des compétences** : formation, accompagnement, mentoring
- **Leadership opérationnel** : coordination des équipes, prise de décision
- **Gestion des commandes** : planification, suivi des approvisionnements
- **Gestion de la boutique** : tenue de la surface, organisation, merchandising
- **Opérations quotidiennes** : ouverture et fermeture, caisse, suivi des ventes
- **Relation client** : accueil, fidélisation, conseils personnalisés
- **Suivi administratif** : Reporting, inventaire, gestion des stocks

CONSULTANTE EN RECRUTEMENT / COMMERCIAL
Novembre 2024 à Octobre 2025 - Triangle Intérim CDI

- Prospection de prospects et partenariats
- Recrutement profils BTP, logistique et tertiaire
- Échanges client, visites de poste

CHARGÉE DE RECRUTEMENT
Juillet 2024 au 12 Novembre 2024 – Menway

- Analyse des besoins clients
- Recrutement profils logistique et tertiaire
- Création et suivi de dossiers candidats

CHARGÉE DE RECRUTEMENT
Mai 2022 à Mai 2024 - CRIT CDI

- Sourcing via jobboards et réseaux sociaux
- Recrutement profils tertiaire, aéronautique, nucléaire et logistique
- Création et diffusion d'offres, contrats et dossiers candidats
- Suivi intégration intérimaires, saisie relevés et absences
- Réalisation d'entretiens physiques et téléphoniques



EXPÉRIENCES

CHARGÉE DE CLIENTÈLE

Janvier 2020 à Mars 2022 - Comerth CDI

- Démarchage portefeuille clients existants
- Prise de rendez-vous, devis et suivi administratif
- Support clients et aide aux processus informatiques

CONSEILLÈRE DE VENTE

Février 2018 à Janvier 2020 - Venum CDD

- **Venum (Fév 2018 – Janv 2020, CDD)** : vente, conseil et vérification conformité livraison
- **M6 Boutique (Mars 2017 – Janv 2018, CDD)** : vente-conseil, animation promotionnelle, encaissement
- **Princesse Tam-Tam (Avril 2012 – Janv 2017, CDI & CDD)** : vente-conseil, mise en avant produits
- Encadrement de 4 conseillères de vente (aide au processus de vente, mise en place de promotions, organisation)
- Réalisation de vitrines

LOGICIELS

Pack Office - GTA
LEA - Salesforce Pilott -
PIXID ANAEL - PEOPULSE

COMPÉTENCES

Prospection commerciale sédentaire
Recherche de nouveaux partenariats Suivi relation client
Création d'AT
Processus de recrutement de A à Z Suivi de poste & Visite de poste Organisation VM &
Formation Création de dossier d'inscription

FORMATIONS

2023 – Obtenu
MANAGEMENT COMMERCIAL
OPÉRATIONEL VAE – BTS VAE

2012 - Obtenu
BAC PRO COMMERCE

2010 – Obtenu
BEP VENTE ACTION MARCHANDE

INFORMATIONS

Permis B + Véhiculer

-
-
-
-

LOISIRS

ARTS MARTIAUX | LECTURE | MÉDITATION | BÉNÉVOLAT

